

سری سوال: یک ۱

زمان آزمون (دقیقه): تستی: ۶۰ تشریحی: ۶۰

تعداد سوالات: تستی: ۲۵ تشریحی: ۵

عنوان درس: تجارت الکترونیکی

رشته تحصیلی/ گد درس: مهندسی فناوری اطلاعات، مهندسی فناوری اطلاعات (چندبخشی) ۱۵۱۱۰۰۲

۱- کدام جمله در رابطه با تجارت الکترونیک و کسب و کار الکترونیک صحیح است؟

۱. تجارت الکترونیک به فرآیند خرید و فروش و انتقال یا تبادل محصولات از طریق شبکه های کامپیوترا گفته می شود و زیر مجموعه کسب و کار الکترونیکی است.
۲. کسب و کار الکترونیکی نه تنها خرید و فروش کالا و خدمات بلکه خدمات رسانی به مشتریان ، همکاری با شرکای تجاری و انعقاد قراردادهای همکاری الکترونیکی است و زیر مجموعه تجارت الکترونیک است.
۳. تجارت الکترونیک فرآیند خرید و فروش و انتقال و همکاری با شرکای تجاری و برگزاری دوره های آموزشی از طریق شبکه های کامپیوترا است که زیر مجموعه کسب و کار الکترونیکی است.
۴. کسب و کار الکترونیکی تنها خرید و فروش انتقال یا تبادل محصولات از طریق شبکه های کامپیوترا است که زیر مجموعه تجارت الکترونیک است.

۲- در کدام گزینه در رابطه با زیر ساخت در چارچوب تجارت الکترونیک صحیح می باشد؟

۱. زیر ساخت رابط کاربر: ارتباطات ، سرویس های وب
۲. زیر ساخت پیام رسانی و توزیع اطلاعات: پست الکترونیکی پروتکل انتقال ابر متن، اتاق های گفت و گو
۳. زیر ساخت خدمات تجاری: امنیت، برنامه های کاربردی شرکای تجاری
۴. زیر ساخت شبکه : ارتباطات، سرویس های وب

۳- کدام گزینه جزء فشارهای بازار سازمان بر اساس مدل محیط-پاسخ-پشتیبانی می باشد؟

۱. وجود رقابت شدید بین شرکتها - قدرمند شدن مشتریان شرکتها - مقررات و قوانین دولتی و فشارهای ناشی از فناوری
۲. وجود رقابت شدید بین شرکتها - مقررات و قوانین دولتی و فشارهای ناشی از فناوری - تغییر ماهیت و ویژگی های نیروی کار
۳. وجود رقابت شدید بین شرکتها - قدرمند شدن مشتریان شرکتها - تغییر ماهیت و ویژگی های نیروی کار
۴. مقررات و قوانین دولتی و فشارهای ناشی از فناوری - قدرمند شدن مشتریان شرکتها - تغییر ماهیت و ویژگی های نیروی کار

۴- کدام یک از موارد زیر جزء فشارهای محیط اجتماعی بر اساس مدل محیط- پاسخ-پشتیبانی است؟

۱. مسئولیت اجتماعی شرکتها- تغییرات شدید فناوری
۲. مسئولیت اجتماعی شرکتها- مقررات و قوانین دولتی
۳. وجود رقابت شدید بین شرکتها - مقررات و قوانین دولتی
۴. تغییرات شدید فناوری - مقررات و قوانین دولتی

۵- کدام یک از موارد زیر جزء مولفه های front end در بازارهای مجازی می باشد؟

۱. سفارش گیری
۲. موتور جست و جو
۳. مدیریت موجودی
۴. بسته بندی و ارسال

تعداد سوالات: تستی: ۲۵ تشریحی: ۵

عنوان درس: تجارت الکترونیکی

وشته تحصیلی/ کد درس: مهندسی فناوری اطلاعات، مهندسی فناوری اطلاعات (چندبخشی) ۱۵۱۱۰۰۲

سری سوال: ۱ یک

زمان آزمون (دقیقه): تستی: ۶۰ تشریحی: ۶۰

۶- در کدام گزینه انواع فروشگاهها و مراکز خرید به درستی بیان شده است؟

۱. فروشگاهها و مراکز خرید عمومی به عنوان مثال: Cattoys.com

۲. فروشگاهها و مراکز خرید ویژه به عنوان مثال: parknshop.com

۳. فروشگاههای منطقه‌ای در مقایسه با فروشگاههای جهانی به عنوان مثال: choicemall.com

۴. سازمان‌های کاملاً online در مقابل فروشگاههای click and mortar به عنوان مثال: amazon.com

۷- کدام گزینه بیانگر مزایای مربوط به حراج گذار در حراجی‌های الکترونیکی است؟

۱. حفظ اطلاعات محترمه

۲. جلب مشتری به وب سایت

۳. بهبود ارتباط مشتری و افزایش وفاداری در رو

۸- کدام گزینه بیانگر تاثیر تجارت الکترونیک بر تولید است؟

۱. خدمات رسانی بهتر به مشتریان

۲. تقویت سیستم تولید فشاری

۳. سیستم‌های سفارش گیری

۹- کدام گزینه در رابطه با خرده فروشی الکترونیکی و سنتی جملات صحیحی را ذکر می‌کنند؟

۱. هزینه سریار خرید آگاهانه در خرده فروشی سنتی پایین تر است اما در خرده فروشی الکترونیکی بالاتر است.

۲. در خرده فروشی سنتی تعداد رقبا بیشتر و رقابت محلی است اما در خرده فروشی الکترونیکی رقبا کمتر و رقابت جهانی است.

۳. مشتریان در خرده فروشی سنتی نامشخص است اما در خرده فروشی الکترونیکی مشخص است.

۴. ارتباطات در خرده فروشی سنتی منطقی است اما در خرده فروشی الکترونیکی فیزیکی است.

۱۰- هر گونه درخواست برای رویت اطلاعات از یک فایل یا صفحات وب چه نام دارد؟

unique visit .۴

visit .۳

hit .۲

click .۱

۱۱- کدام یک از جملات زیر در مورد Napster صحیح ذکر شده است؟

الف) به افراد اجازه می‌دهد تا فایل‌های موسیقی و فیلم و عکس را به اشتراک بگذارند.

ب) نیاز به مرورگر استاندارد وب مانند Internet Explorer دارد.

ج) ماشین کلاینت کاربر فایل‌های MP3 را از سرور Napster دانلود می‌کند.

ه) توزیع گسترده محتویات دیجیتالی در C2C و B2C ممکن شده است.

۴. الف و ۵

۳. ج و ب

۲. ج و ه

۱. الف و ب

تعداد سوالات: تستی: ۲۵ تشریحی: ۵

عنوان درس: تجارت الکترونیکی

رشته تحصیلی/ گد درس: مهندسی فناوری اطلاعات، مهندسی فناوری اطلاعات (چندبخشی) ۱۵۱۱۰۰۲

سری سوال: ۱ یک

زمان آزمون (دقیقه): تستی: ۶۰ تشریحی: ۶۰

۱۲- راهبردهای موفق click and mortar کدام می باشد؟

۱. یک صدا صحبت کردن - سازگاری کانال ها - شخصی سازی محصولات

۲. یک صدا صحبت کردن - شخصی سازی محصولات - اختیار دادن به مشتری

۳. شخصی سازی محصولات - سازگاری کانال ها - اختیار دادن به مشتری

۴. یک صدا صحبت کردن - سازگاری کانال ها - اختیار دادن به مشتری

۱۳- کدام گزینه عملکردهای بازار و تاثیر آن بر بازار الکترونیکی واسطه گری را به طور صحیح بیان می کند؟

ردیف	عملکرد بازار	تاثیر بازار الکترونیکی	تاثیرات احتمالی واسطه گری
۱	جست و جو	هزینه های پایین تر جست و جو	واسطه گری الکترونیکی
۲	پرداخت	ساختارهای جدید هزینه	واسطه گری الکترونیکی / واسطه گری مجدد
۳	اطمینان	افزایش نیاز به ایجاد اعتماد	واسطه گری الکترونیکی / واسطه گری مجدد
۴	نحوه ارائه محصولات	شخصی سازی محصولات	عدم واسطه گری

۱. ردیف او ۳ ۲. ردیف او ۲ و ۳ ۳. ردیف او ۳ و ۴ ۴. ردیف او ۴

۱۴- "قیمت گذاری" و "تبليغات" جزء کدامیک از متغیرهای مدل رفتار مصرف کننده در تجارت الکترونیک است؟

۱. متغیرهای آزاد ۲. متغیرهای وابسته ۳. متغیرهای محیطی ۴. متغیرهای میانی

۱۵- کدام گزینه مدل تصمیم گیری در خرید را به درستی نشان می دهد؟

۱. ۱- شناسایی نیاز ۲- جست و جوی اطلاعات ۳- ارزیابی انتخاب ها ۴- خرید و حمل و نقل ۵- ارزیابی پس از خرید

۲. ۱- جست و جوی اطلاعات ۲- شناسایی نیاز ۳- ارزیابی انتخاب ها ۴- خرید و حمل و نقل ۵- ارزیابی پس از خرید

۳. ۱- شناسایی نیاز ۲- جست و جوی اطلاعات ۳- انتخاب ۴- ارزیابی انتخاب ۵- خرید و حمل و نقل

۴. ۱- جست و جوی اطلاعات ۲- شناسایی نیاز ۳- انتخاب ۴- ارزیابی انتخاب ۵- خرید و حمل و نقل

سری سوال: ۱ یک

زمان آزمون (دقیقه): تستی: ۶۰ تشریحی: ۶۰

تعداد سوالات: تستی: ۲۵ تشریحی: ۵

عنوان درس: تجارت الکترونیکی

وشته تحصیلی/ کد درس: مهندسی فناوری اطلاعات، مهندسی فناوری اطلاعات (چندبخشی) ۱۵۱۱۰۰۲

۱۶- کدام گزینه معرف انواع فیلتر گذاری های مشارکتی می باشد؟

۱. فیلتر گذاری قانون محور - فیلتر گذاری محتوا محور - فیلتر گذاری کاربر محور
۲. فیلتر گذاری قانون محور - فیلتر گذاری محتوا محور - فیلتر گذاری مبتنی بر فعالیت
۳. فیلتر گذاری قانون محور - فیلتر گذاری کاربر محور - فیلتر گذاری مبتنی بر فعالیت
۴. فیلتر گذاری کاربر محور - فیلتر گذاری محتوا محور - فیلتر گذاری مبتنی بر فعالیت

۱۷- در کدام گزینه موارد داخل پرانتز به عنوان قلمی از موارد رضایت مندی مصرف کننده در خریداران الکترونیکی به طور صحیح بیان شده است؟

۱. کیفیت اطلاعات (سهولت در استفاده) - کیفیت سیستم (طراحی ساده) - کیفیت خدمات (انعطاف پذیری)
۲. کیفیت اطلاعات (صحت محتوا) - کیفیت سیستم (انعطاف پذیری) - کیفیت خدمات (تحویل سفارش طبق زمان بندی)
۳. کیفیت اطلاعات (سهولت در استفاده) - کیفیت سیستم (انعطاف پذیری) - کیفیت خدمات (تحویل سفارش طبق زمان بندی)
۴. کیفیت اطلاعات (صحت محتوا) - کیفیت سیستم (طراحی ساده) - کیفیت خدمات (انعطاف پذیری)

۱۸- کدام گزینه معرف جمله زیر است؟

"هزینه ای است که آگهی دهنده در ازای هزار بار دیده شدن بنر تبلیغاتی خود توسط مصرف کنندگان، پرداخت می کند."

Stick ness .۴

CPM .۳

Visit .۲

HIT .۱

۱۹- کدام یک از موارد زیر از انواع بازارهای الکترونیکی محیط B2B می باشد؟

۱. محلی
۲. منطقه ای
۳. تجارت بر اساس همکاری
۴. چند به چند

۲۰- کدام گزینه جزء تراکنش های پایه B2B می باشد؟

۱. یک فروشنده چند خریدار - یک خریدار چند فروشنده - یک فروشنده یک خریدار
۲. یک فروشنده چند خریدار - چند فروشنده چند خریدار - یک فروشنده یک خریدار
۳. یک فروشنده چند خریدار - تجارت بر اساس همکاری - یک فروشنده یک خریدار
۴. یک فروشنده چند خریدار - یک خریدار چند فروشنده - چند فروشنده چند خریدار

سری سوال: ۱ یک

زمان آزمون (دقیقه): تستی: ۶۰ تشریحی: ۶۰

تعداد سوالات: تستی: ۲۵ تشریحی: ۵

عنوان درس: تجارت الکترونیکی

وشته تحصیلی/ گد درس: مهندسی فناوری اطلاعات، مهندسی فناوری اطلاعات (چندبخشی) ۱۵۱۱۰۰۲

۲۱- کدام گزینه از مزایای استفاده از یک نرم افزار مدیریت قرار داد می باشد؟

۱. زمان و تلاش های مذاکره را کاهش می دهد.- مدیریت پذیرش قراردادها را فراهم می آورد.- کاهش میزان درک خطرها مربوط به قراردادها
۲. زمان و تلاش های مذاکره را کاهش می دهد.- کاهش میزان درک خطرها مربوط به قراردادها- امکان استانداردسازی قراردادهای شرکت ها را فراهم می آورد.
۳. کاهش میزان درک خطرها مربوط به قراردادها.- مدیریت پذیرش قراردادها را فراهم می آورد.- امکان استانداردسازی قراردادهای شرکت ها را فراهم می آورد.
۴. زمان و تلاش های مذاکره را کاهش می دهد.- مدیریت پذیرش قراردادها را فراهم می آورد.- امکان استانداردسازی قراردادهای شرکت ها را فراهم می آورد.

۲۲- کدام دسته از عوامل زیر در شیوه پرداخت الکترونیکی نقش دارند؟

۱. امنیت- گمنام بودن- تسهیل در ارتباط
۲. قوانین- هزینه تبدلات- تسهیل در ارتباط
۳. امنیت- قوانین- گمنام بودن
۴. تطابق با سیستم ها و محیط های رایانه ای - تسهیل در ارتباط- بخش پذیری و قابلیت تقسیم

۲۳- کدام گزینه روش های مقابله با اقدامات کلاهبرداری را بیان می کند؟

۱. قوانین تایید آدرس
۲. شماره تاییدیه کارت CVN
۳. خدمات تعیین حق دسترسی

**۲۴- جمله زیر مربوط به کدامیک از تهدیدات امنیتی می باشد؟
"استفاده نادرست از یک مجوز برای نیل به مقاصد عنادآمیز است."**

۱. استراق سمع
۲. نفوذ
۳. مداخله در پیغام
۴. انکار یا تکذیب سرویس

۲۵- الگوریتم RSA جزء کدامیک از الگوریتم های رمز نگاری است و طول کلید آن چقدر می باشد؟

۱. الگوریتم رمز نگاری متقارن - ۴۰ بیت
۲. الگوریتم رمز نگاری نا متقارن - ۱۰۲۴ تا ۱۲۸ بیت
۳. الگوریتم رمز نگاری نا متقارن - ۱۰۲۴ تا ۱۲۸ بیت

سوالات تشریحی۱،۴۰

۱- ابعاد تجارت الکترونیکی را نام بده و شکل آن را ترسیم کنید؟

سری سوال: ۱ یک

زمان آزمون (دقیقه): تستی: ۶۰ تشریحی: ۶۰

تعداد سوالات: تستی: ۲۵ تشریحی: ۵

عنوان درس: تجارت الکترونیکی

رشته تحصیلی/ گد درس: مهندسی فناوری اطلاعات، مهندسی فناوری اطلاعات (چندبخشی) ۱۵۱۱۰۰۲

۱،۴۰

۲- طبقه بندی مدل‌های کسب و کار خرده فروشی الکترونیکی را بر اساس نوع کanal توزیع تشریح کنید.

۱،۴۰

۳- فرآیند مناقصه در محیط B2B را رسم نمایید.

۱،۴۰

۴- به طور مختصر نحوه کار سیستم های پرداخت چک الکترونیکی را شرح دهید.

۱،۴۰

۵- امضای دیجیتالی را به طور مختصر توضیح دهید.