

تعداد سوالات: تستی: ۴۰ تشریحی: ۰

زمان آزمون (دقیقه): تستی: ۱۰۰ تشریحی: ۰

سری سوال: یک ۱

عنوان درس: سیستم های خرید، انبارداری و توزیع

رشته تحصیلی/کد درس: مهندسی مدیریت پروژه (چندبخشی) ۱۲۱۸۱۱۰

۱- کدامیک از شیوه های پرداخت بهای کالا و خدمات به فروشندگان خارجی نیست؟

۰۱. اعتبار اسنادی      ۰۲. بروات ارزی      ۰۳. حواله های ارزی      ۰۴. اسناد حمل کالا

۲- کدامیک تعریف برات دیداری است؟

۰۱. براتی است که با اسناد حمل همراه نیست و توسط دارنده برات صادر شده است  
 ۰۲. براتی است که به همراه اسناد حمل کالا ارسال میشود  
 ۰۳. براتگیر به محض رویت باید نسبت به پرداخت آن اقدام کند  
 ۰۴. به مدت ۳۰-۶۰-۹۰ روزه از تاریخ رویت یا تاریخ حمل میباشد

۳- کدامیک به ترتیب تعریف متعهد، شخص دوم و شخص ثالث میباشد؟

۰۱. ضامن ، مضمون له ، مدیون به ضامن  
 ۰۲. مضمون عنه ، مضمون له، ضامن  
 ۰۳. ضامن ، مضمون عنه ، مضمون له  
 ۰۴. ضامن ، مضمون له، مضمون عنه

۴- در این نوع بیمه نامه ، بیمه گر تعهدی در پرداخت خسارات خاص و جزئی ندارد و تنها در مورد حوادث تصادف، غرق شدن یا آتش گرفتن اجرا میشود.

۰۱. بیمه نامه باربری از بین رفتن تمام کالا  
 ۰۲. بیمه نامه باربری با شرایط W.A  
 ۰۳. بیمه نامه F.P.A  
 ۰۴. بیمه نامه دریایی با شرایط تمام خطرات

۵- کدامیک از موارد زیر هم سند وصول و هم سند ترخیص به شمار میرود؟

۰۱. پروانه گمرکی      ۰۲. پته گمرکی      ۰۳. اوراق مطالبه      ۰۴. صورت مجلس

۶- انبار از لحاظ شکل سازمانی به کدام دسته تقسیم بندی میشود؟

۰۱. انبار سر پوشیده، هانگارد، بار انداز  
 ۰۲. انبارهای باز، بارانداز، هانگارد  
 ۰۳. انبارهای پوشیده، انبار های سرپوشیده، بار انداز  
 ۰۴. انبار های پوشیده ، انبار های سرپوشیده، هانگارد

۷- در این روش بین سری محموله جدید و قدیم چند سانتی فاصله گذاشته میشود؟

۰۱. روش مساحت دویل      ۰۲. روش قوه ثقل      ۰۳. روش فاصله توفقی      ۰۴. روش دو کارتی

۸- کدام نهاد پس از انقلاب اسلامی توزیع کننده مهم کالا به شمار نمی آید؟

۰۱. دستفروش ها      ۰۲. تجار و واسطه ها  
 ۰۳. ستاد بسیج اقتصادی      ۰۴. نمایشگاه عرضه مستقیم کالا



تعداد سوالات: تستی: ۴۰ تشریحی: ۰

زمان آزمون (دقیقه): تستی: ۱۰۰ تشریحی: ۰

سری سوال: ۱ یک

عنوان درس: سیستم های خرید، انبارداری و توزیع

رشته تحصیلی/کد درس: مهندسی مدیریت پروژه (چندبخشی) ۱۲۱۸۱۱۰

۹- کدام گزینه از مشکلات توزیع کالا در کشور است؟

۱. فعالیت بخش خصوصی
  ۲. جنگ و قحطی
  ۳. مراحل گزینش توزیع کالا
  ۴. نبود الگوی مصرف صحیح و ضعف سیستم توزیع
- ۱۰- برقراری روابط تجاری و بازرگانی پایدار با سایر سازمان ها و کشورها از اصول بازرگانی کدامیک از موارد زیر است؟
۱. صادرات
  ۲. ایجاد رقابت
  ۳. ایجاد حس اعتماد
  ۴. تامین نیازمندیهای اقتصادی

۱۱- هدف بخش خصوصی در اقتصاد ایران چیست؟

۱. متعدد بوده و منحصر به کسب سود نمیباشد
۲. متناسب با فرهنگ حاکم، شرایط اقتصادی کشور
۳. تولید و تجارت کسب سود
۴. تحقق اهداف اعضا و رفع نیازهای مشترک آنها

۱۲- کدامیک از موارد زیر دو عامل مهم موثر بر اولویت بندی خریدها است.

۱. اهمیت کالا-توان مالی شرکت
۲. اهمیت کالا-پیچیدگی بازار عرضه
۳. کیفیت کالا - قیمت مناسب
۴. نوآوری محصولات ارائه شده-در دسترس بودن کالا

۱۳- ارقام تنگنایی کالایی است که.....

۱. با اهمیت کم ولی پیچیدگی زیاد
۲. با اهمیت زیاد ولی پیچیدگی کم
۳. اهمیت کم و پیچیدگی کم
۴. اهمیت زیاد و پیچیدگی زیاد

۱۴- کدامیک از سیستمهای زیر به طور مستمر با برنامه های تولید و نیازهای ما هماهنگ بوده و محصولات استاندارد و با کیفیتی را به ما عرضه میکند؟

۱. سیستم بهره گیری از شبکه عرضه کنندگان
۲. سیستم نقطه سفارش مجدد
۳. سیستم MRD
۴. سیستم برنامه ریزی تامین مواد لازم

۱۵- مهمترین اطلاعاتی که از بخشهای درون سازمان به بخش خرید میرسد کدامیک از موارد زیر است؟

۱. اطلاعاتی که از شرایط عمومی بازار و وضعیت مواد اولیه در آن
۲. اطلاعاتی از امکانات تولیدی و فروشندگان و عرضه کنندگان منابع
۳. اطلاعاتی از محصولات جدید و رقب در بازار
۴. اطلاعاتی از سیاست ها و خط مشی های مدیریت رده بالای سازمان

تعداد سوالات: تستی: ۴۰ تشریحی: ۰

زمان آزمون (دقیقه): تستی: ۱۰۰ تشریحی: ۰

سری سوال: ۱ یک

عنوان درس: سیستم های خرید، انبارداری و توزیع

رشته تحصیلی/کد درس: مهندسی مدیریت پروژه (چندبخشی) ۱۲۱۸۱۱۰

۱۶- کدامیک از گزینه های زیر از مهمترین وظایف بخش خرید نیست؟

۰۱. تشخیص صحیح، دقیق و به موقع نیازهای مشتریان  
 ۰۲. بررسی و کسب اطلاعاتی جامع در خصوص تامین منابع  
 ۰۳. نمایندگی شرکت در مذاکرات و انعقاد قراردادها  
 ۰۴. همکاری لازم در خصوص سیاست گذاری مناسب خرید

۱۷- بهره گیری از تخفیفات مقداری خرید، کنترل بهتر انبارها، کاهش هزینه های انبارداری از خصوصیات کدام سیستم خرید است؟

۰۱. خرید اضطراری  
 ۰۲. خرید جزئی  
 ۰۳. خرید غیر متمرکز  
 ۰۴. خرید متمرکز

۱۸- کدامیک از گزینه های زیر از گامهای اصلی در فرایند خارجی محسوب میشود؟

۰۱. بررسی خصوصیات کالا  
 ۰۲. بررسی تشریفات خرید و عقد قرارداد  
 ۰۳. حمل و تحویل  
 ۰۴. اخذ پیش فاکتور از فروشندگان

۱۹- کدام نوع خرید به خط مشی و مدیریت هر سازمان و وظایف سازمان مرتبط می باشد؟

۰۱. برنامه ریزی شده و اضطراری  
 ۰۲. متمرکز و غیرمتمرکز  
 ۰۳. جزئی و متمرکز  
 ۰۴. عمده و غیرمتمرکز

۲۰- برای سازمانهای بزرگ و کوچک به ترتیب کدام نوع سیستم خرید مناسبتر است؟

۰۱. خرید برنامه ریزی شده-خرید اضطراری  
 ۰۲. خرید جزئی-خرید عمده  
 ۰۳. خرید متمرکز-خرید غیر متمرکز  
 ۰۴. خرید غیرمتمرکز-خرید متمرکز

۲۱- کاهش مشکلات و گرفتاری در خرید و خدمات، ایجاد اعتماد و اطمینان در مردم و جلوگیری از رقابتهای ناسالم از ویژگیهای کدامیک از موارد زیر میباشد؟

۰۱. ضرورت استاندارد کردن  
 ۰۲. محاسن استاندارد کردن  
 ۰۳. معایب استاندارد کردن  
 ۰۴. اهداف استاندارد سازی

۲۲- کدامیک از موارد زیر به استاندارد هایی اطلاق میشود که توسط گروه کشورهایی که دارای وجوه مشترک جغرافیایی هستند تهیه و در مبادلات فی مابین این کشورها از آنها استفاده میگردد؟

۰۱. بین المللی  
 ۰۲. ملی  
 ۰۳. تشویقی  
 ۰۴. منطقه ای



تعداد سوالات: تستی: ۴۰ تشریحی: ۰

زمان آزمون (دقیقه): تستی: ۱۰۰ تشریحی: ۰

سری سوال: ۱ یک

عنوان درس: سیستم های خرید، انبارداری و توزیع

رشته تحصیلی/کد درس: مهندسی مدیریت پروژه (چندبخشی) ۱۲۱۸۱۱۰

۲۳- هدف اصلی از کنترل کیفیت چیست؟

۱. کشف و انحراف در پروسه عمل

۲. کشف و اصلاح محصولات خارج از استاندارد

۳. حفظ استاندارد تعیین شده

۴. اطمینان از تهیه و توزیع و دریافت کالا بخصوص مطابق با استاندارد تعیین شده

۲۴- سیستمی که کنترل کیفیت را پیش از آنکه روشی مبتنی بر تکنیک بداند، مبتنی بر مدیریت میداند و محور آن را انسان در نظر می گیرد چه نام دارد؟

۱. مدیریت کیفیت جامع

۲. کنترل کیفیت جامع

۳. کنترل کیفیت تاییدی

۴. کیفیت مندرج در قرارداد

۲۵- در کدام روش واردکننده متکی به سیستم کنترل کیفیت و تضمین کیفیت عرضه کننده میشود و هزینه های معاینه کاهش می یابد؟

۱. کنترل کیفیت اماری

۲. روش های آزمایشی

۳. کنترل کیفیت تاییدی

۴. بررسی کیفیت

۲۶- در کدام یک از سیستمهای زیر ریسک عدم مطابقت کالا با استاندارد های تولیدی را کاهش خواهد داد؟

۱. خودتاییدی

۲. تایید شخص ثالث

۳. واریس صادراتی

۴. کتابچه های کیفیت

۲۷- تنها موسسه دولتی که طبق قانون زیر نظر مجلس شورای اسلامی است کدامیک از موارد زیر میباشد؟

۱. سازمان بازرسی کل کشور

۲. سازمان بنادر و کشتیرانی

۳. ارتش

۴. دیوان محاسبات کشور

۲۸- کدامیک از موارد زیر به اهداف تهاجمی بسته بندی محصول اشاره دارد؟

۱. کمک به فروش محصول و افزایش ارزش ظاهری کالا

۲. حفظ محصول و مصرف کننده در مقابل خطرات و آسیب ها

۳. وسیله برقراری ارتباط با مشتری

۴. ایجاد اطمینان از کالا و جلب توجه و اعتماد خریدار



تعداد سوالات: تستی: ۴۰ تشریحی: ۰

زمان آزمون (دقیقه): تستی: ۱۰۰ تشریحی: ۰

سری سوال: ۱ یک

عنوان درس: سیستم های خرید، انبارداری و توزیع

رشته تحصیلی/کد درس: مهندسی مدیریت پروژه (چندبخشی) ۱۲۱۸۱۱۰

۲۹- ترکیب صحیح هیئت در مورد عملیات جاری و طرح های عمرانی شرکتهای دولتی کدامیک از موارد زیر است؟

۱. مدیر عامل، یک نفر به انتخاب مجمع عمومی، ذی حساب مربوطه
۲. مدیر عامل، استاندار، ذی حساب مربوطه
۳. بالاترین مقام اجرایی، معاون مالی، یک نفر به انتخاب مجمع عمومی
۴. بالاترین مقام اجرایی، یک نفر به انتخاب مجمع عمومی، ذی حساب مربوطه

۳۰- از نخستین اقدامات مدیر پس از شروع مذاکرات که در جهت بیان و تفهیم موضوعات مورد علاقه دو طرف به یکدیگر به اجرا در می آید، کدام است؟

۱. اظهار و ادراک
۲. اعتبار و اطمینان
۳. اظهار و استدلال
۴. اشتراک و ادراک

۳۱- کدامیک از موارد زیر را در مذاکره نباید انجام داد؟

۱. در مناقصات، کیفیت را فدای قیمت نمایید
۲. درآمد امروز و آنی را به منافع بلند مدت ترجیح دهید
۳. هیچگاه در صدد نباشید سریعاً به توافق برسید
۴. در حالت تردید از امضای قرارداد خودداری کنید

۳۲- کدامیک از موارد زیر را در مذاکره نباید انجام داد؟

۱. درآمد امروز و آنی را به منافع بلند مدت ترجیح دهید
۲. در مناقصات، کیفیت را فدای قیمت نمایید
۳. هیچگاه در صدد نباشید سریعاً به توافق برسید
۴. در حالت تردید از امضای قرارداد خودداری کنید

۳۳- برای جلوگیری از ضرر و زیان امتیاز دهی کدام روش مذاکره مناسب است؟

۱. روش مشارکتی
۲. روش سلطه جویانه
۳. روش استنتاجی
۴. روش اکتشافی

۳۴- هنگامی که خریدار باید تهیه کننده رادر حالت دفاع فرو برد از کدامیک از تاکتیکهای مذاکره استفاده کرده است؟

۱. تغییر جهت دادن و به کارگیری موضوع در جای مناسب
۲. حفظ و نگهداری ابتکار عمل
۳. اطمینان یافتن از اختیارات طرف مقابل
۴. سازماندهی مطالب و موضوعات

۳۵- در کدام مرحله مذاکره باید فنون خاص به کار گرفته شود؟

۱. مرحله آماده شدن
۲. مرحله آغازین
۳. مرحله چانه زنی
۴. مرحله پایانی

۳۶- کدامیک از موارد زیر از ویژگیهای روش مذاکره منطقی است؟

۱. بدانید طرف مقابل چه میخواهد
۲. پیشنهاد جدید بدهید
۳. روی مواضع خود پا فشاری کنید
۴. اشخاص را از مسائل جدا کنید



تعداد سوالات: تستی: ۴۰ تشریحی: ۰

زمان آزمون (دقیقه): تستی: ۱۰۰ تشریحی: ۰

سری سوال: ۱ یک

عنوان درس: سیستم های خرید، انبارداری و توزیع

رشته تحصیلی/کد درس: مهندسی مدیریت پروژه (چندبخشی) ۱۲۱۸۱۱۰

۳۷- کدامیک از موارد زیر صحیح است؟

۱. سبک مذاکره امریکایی ها کل گرا نیست

۲. سبک مذاکره چینی ها مصالحه است ولی مرحله به مرحله نیست

۳. سبک مذاکره روسی ها مواجهه است

۴. سبک مذاکره چینی ها کل گرا است

۳۸- در کدامیک از تاکتیک های زیر جهت استیلا بر رقیبی ضعیف تر، غافلگیر کردن طرفی که آمادگی معامله را ندارد و به کار

بردن طرح هایی برای نتیجه موثر است؟

۱. عبور از موانع با پرش

۲. حمله غافلگیرانه

۳. در اختیار گرفتن جلسه

۴. معامله انجام نمیشود

۳۹- پرداخت هزینه وسیله حمل که جهت تخلیه مجبور به توقف بیش از حد باشد را چه می نامند؟

۱. فورس ماژور

۲. دموراژ

۳. حمل مجدد

۴. حمل به دفعات

۴۰- کدامیک از موارد زیر سندی است دال بر مالکیت کالا که توسط شرکت های حمل و نقل صادر و مهر و امضا میشود و مانند

بیمه نامه قابل ظهن نویسی و انتقال میباشد؟

۱. بیمه نامه

۲. گواهی نامه

۳. بار نامه

۴. گواهی بازرسی